

New requirements –  
Change of printing company

# Price List No. 4

Valid from January 1st 2025

Editorial concept  
Positioning  
Readership and target group data  
Advertising formats



## Editorial Concept

- The magazine TiAM – Trends in Asset Management – is published three times a year addresses professional investors in the German-speaking regions. TiAM offers well-researched specialist information first-hand, with experts discussing topics on a professional level. With its unique concept, informative and extremely useful contributions, as well as its focus on the target readers, TiAM holds a special position and enjoys a high standing throughout the business.
- For every issue, the editorial team researches a current key topic and presents a well-researched cover story on this topic, thereby not only viewing it from various perspectives but thinking outside the box. Furthermore, experienced industry insiders provide specialized articles or conduct and give interviews.



- The “Straight Talks” developed especially for the TiAM target group, in which potential investors interview an interesting asset manager and ask critical questions regarding his or her products, is also very popular among the TiAM readers.

- Parallel to the magazine`s print edition, interviews and specialized articles can also be viewed at [www.tiam-fundresearch.de](http://www.tiam-fundresearch.de) and also over LinkedIn taking them to other interested investors. With modules such as these, TiAM offers a multitude of opportunities for cross-media marketing and sales activities.

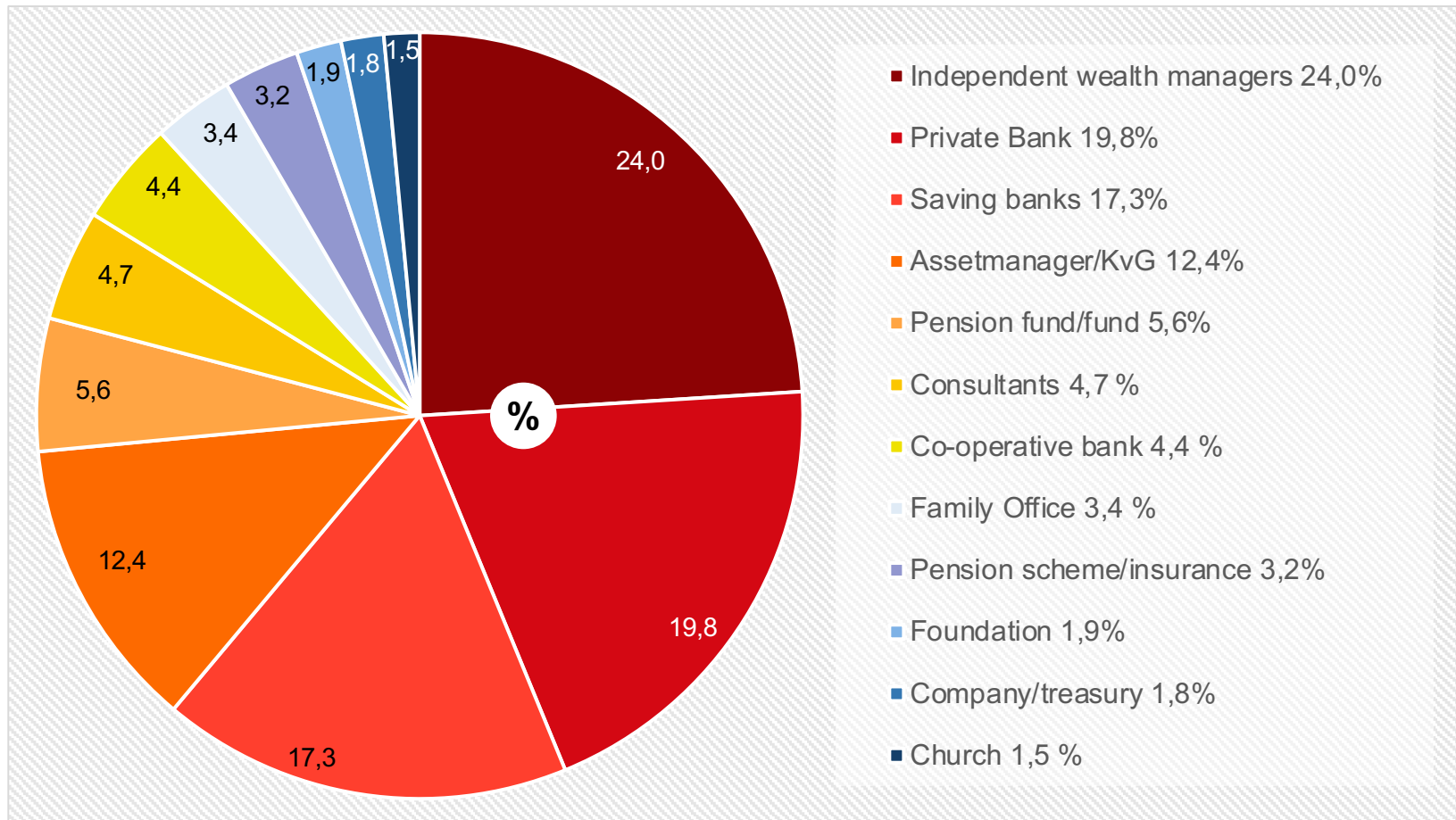
The image displays two pages from the TIAM magazine. The left page features an article titled "SESELWECHSEL" (Chair Change) with a blue chair icon. It includes portraits and names of Jens Große-Allermann (Chairman), Christine Bernhofer (CEO), and Hermann Pfeifer (Deputy Chairman). The right page shows a "FONDSZENE" (Fund Scene) section with a bull market illustration and a "STRATEGIE" (Strategy) section. The magazine footer includes the TIAM logo and the text "© 2024".

# Circulation, Target Group, Dates, Rubriken

- Circulation (print and digital): approx. 10,000 copies
- Main readership: Professional investors in Germany, Austria and Switzerland
- Publication dates: May, September and December 2025 (Dates overview see page 22)
- Categories: Fund Scene, Strategy, Analysis, Private Wealth, Events
- www.tiam-fundresearch.de



## The core readership: Professional investors in Germany, Austria and Switzerland



**The core readership:  
Detailed list of professional investors in Germany, Austria,  
Switzerland and Luxembourg**

Country	In percent
Germany	89,0%
Austria	4,0%
Switzerland	5,3%
Luxembourg	1,7%

Source: Evaluation September 2024

## Advertisements

**TiAM primarily offers full-page ads. Other formats are available on request.**

Width in mm	210
Height in mm	280
Trim	3 mm on all sides
Rate for inner part	€ 3,900
Rate for cover pages	€ 4,900

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT.

# Sample advertisements

**3SK STOCKMARK**

Die Finanzmärkte verändern sich. Entfalten wir ihre Potenziale.

www.3sk-stockmark.de

**50 Jahre DJE**

Ein halbes Jahrhundert Kapitalmarkterfahrung

... auch in unserem ausgewogenen Mischfonds DJE – Zins & Dividende

www.dje.de/dje-zins-und-dividende-xp

**TIAM**

STABILER PARTNER FÜR VOLLEN FONDSERVICE. SO GEHT ASSET-SERVICING!

IP Concept DZ PRIVATBANK

**Mountain View THE DATA COMPANY**

PORTFOLIO. ANALYSE. REPORTING.

WIR MACHEN INVESTMENTS TRANSPARENT.

**Hausse-Couture.**

Überlegen. Investieren.

Dekaport

Private Markets Access

Private Markets ins Portfolio zu bekommen ist ein langer Weg. Gewesen.

Fidelity MOONFARE

**bakersteel capital managers**

Die 2020er: Ein goldenes und grünes Zeitalter

**Universal Investment**

Wir sind der Partner für Ihren großen Auftritt

TIAM

**Actual investors look to the future. Not the past.**

SEARCH FOR ACTUAL INVESTORS

INFRASTRUKTUR FÜR DIE MODERNE WELT

M&G (LUX) GLOBAL LISTED INFRASTRUCTURE FUND GESTALTET VON M&G

M&G



# Advertisement – special formats

## Cover – advertisement

Width in mm	97
Height in mm	97
Trim	3 mm right and below

Price € 2,000

Exact format information on request

## Table of content – advertisement

Width in mm	85
Height in mm	110

Price € 1,250



All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT.

## Promotional advertisements / Advertorials

### Brief profile

Promotional advertisements / advertorials are pages with editorial content, that are submitted by a client (text, layout etc.).

Fixed TIAM components, such as the logo, section bars, the TiAM fonts, TiAM standard colours and editorial text boxes may not be used.

The promotional pages must be submitted in binding form to the publisher for information and approval before printing. These pages will be clearly marked as an "advertisement". The publisher reserves the right to reject promotional pages containing dubious content.

### Typography

Use of typography in the TIAM style is permitted.

### Layout editing

The publisher may edit the layout. The associated costs will be invoiced separately according to the expenditure incurred.

Width in mm 210

Height in mm 280

Price € 3,900

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT.

## Copy materials

New requirements –  
change of printing company

<b>Magazine format:</b>	width 210 mm x height 280 mm
<b>Paper:</b>	Cover: image printing 200g/m <sup>2</sup> Contents: 70g/m <sup>2</sup>
<b>Printing process:</b>	Cover: sheet-fed offset, contents: web offset Perfect binding
<b>Printing colors:</b>	Euroscale/CMYK (no special colors such as Pantone, HKS, etc.)
<b>Digital Print templates:</b>	Data by email. Please note that the publisher cannot accept any claims for compensation for incorrect color reproduction in the case of color advertisements without the delivery of a color-binding proof.
	<p><b>Printer profile for proof creation:</b>  <b>Color profile for cover advertisements:</b>          Color profile ISO Coated-V2 300 (Fogra 39)  <b>Color profile for content advertisements:</b>          PSO_LWC_Improved (Fogra 45L)</p> <p>The profiles are available for free download at <a href="http://www.eci.org">www.eci.org</a></p>

### Technical requirements for producing advertisements

<b>Screen width:</b>	70s grid
<b>Image resolution:</b>	300 dpi, line drawing 1200 dpi at 1:1 size
<b>Scaling:</b>	Size of the advertisement and ad elements to 100%

<b>Trim:</b>	Please prepare the documents including trim. The trim allowances in the inside/cover are 3 mm. Design elements of the ad that are not to be cut must have a distance of at least 5 mm from the format limit of the booklet.
<b>Fonts:</b>	Positive fonts from 6 point semi-bold Negative fonts from 7 point semi-bold, sans serif Fonts and lines must have a line width of at least 0.25 point. Be careful when using serif fonts!
<b>Line width:</b>	Positive lines at least 0.25 point Negative lines at least 0.3 point
<b>Address for print documents and proofs:</b>	Holderstock Media GmbH Advertising production TiAM Seidlstr. 26 80335 Munich
<b>Delivery of digital print materials:</b>	<a href="mailto:anzeigen@holderstock-media.de">anzeigen@holderstock-media.de</a>
<b>Contact:</b>	Astrid Larsen, Telephone +49 (0) 89/6931 946 16
<b>Folder name:</b>	TiAM_issue number_customer name_motiv
<b>Disclaimer:</b>	Technical design, quality and resolution of the files are the responsibility of the customer. Advertisements must be technically flawless. If this is not the case, the publisher will not accept any liability for incorrect publication. Only proofs on newsprint are accepted as color-binding sample templates. The publisher accepts no liability for advertisements that have to be converted due to file errors or color profile errors.

## TiAM Straight Talk

### Professional investors conduct an exclusive interview with a target fund manager for TiAM

Choice of investor	As agreed by TiAM and the client (target fund manager). The precondition is that the investor guest interviewer would invest in such a product or is already doing so.
Photo shoots	Are preferably organised by TiAM in Frankfurt or Munich. Additional costs will be incurred if the photographer has to travel to locations outside these cities.
Interview	May be taped live on-site or written down. Whichever option is chosen, this must be agreed beforehand with the investor/guest interviewer.
Volume	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Images</li> <li>- Charts/graphs of the product</li> <li>- Approx. 2,800 characters per page</li> <li>- Max. 4 pages (i.e. 11,200 characters)</li> </ul>
Rate	€ 6,900 incl. PDF-version from the magazine excl. image rights of a third party
Premium-PDF	Prepared incl. TiAM-logo, without page numbers etc. Processing fee: € 150 excl. image rights of a third party

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT, excluding processing fee.

# Sample TiAM Straight Talk



## „Wer unseren Fonds kauft, investiert gemeinsam mit uns“

Die Diskussion war fordernd: Eduardo Mollo Cunha, Geschäftsführer von BlackPoint Asset Management, stellte sich den kritischen Fragen von FondsConsult-Analyst Michael Wimmer. Ihr Thema waren die Anforderungen an internationale Investoren – und ein außergewöhnlicher Ansatz

Portrait: Dieter Fischer



Investmentexperten: Eduardo Mollo Cunha (l.) und Michael Wimmer

**Michael Wimmer:** Den BlackPoint Evolution Fond gibt es nun fast drei Jahre. Die Idee entstand in der Zusammenarbeit mit einer Family Office. Welche Besonderheiten und Anforderungen gibt es bei der Betreuung von Family Offices?

**Wimmer:** Wir haben Sie im Interview mit dem Fonds-CEO der besten Opportunitäten beauftragt. Wie gehen Sie bei der Auswahl von Aktien vor?

**Wimmer:** Was macht die Fundstrategie aus? Wie sehen Sie die Marktprognose für 2024?

**Wimmer:** Warum denken Sie, dass diese Asset-Kategorie Mehrwert bietet?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

**Wimmer:** Welche weiteren Entwicklungen erwarten Sie für 2024?

DER FONDS table with columns: Fondname, Fondtyp, Kategorie, Fondgröße, US Fundnamen, Wertentwicklung, ISIN

QR Code: Code-System, das die Identifizierung des Fonds ermöglicht

28 STRATEGIE



Experten: Michael Wimmer ist Senior-Fondsanalyst bei FondsConsult und der Top-Analyst von Multi-Asset und Multi-Fonds

Wertentwicklung im Vergleich: Chart showing performance of BlackPoint Evolution Fund compared to MSCI World Index

aktuelle Vermögensaufteilung: Pie chart showing asset allocation

Wimmer: Welche Bedeutung haben Nachhaltigkeitsthemen in der Asset-Allokation?

Wimmer: Welche Bedeutung haben Nachhaltigkeitsthemen in der Asset-Allokation?

Wimmer: Welche Bedeutung haben Nachhaltigkeitsthemen in der Asset-Allokation?

Wimmer: Welche Bedeutung haben Nachhaltigkeitsthemen in der Asset-Allokation?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?



Experten: Eduardo Mollo Cunha ist seit 2003 im Fondgeschäft und seit 2014 Chief Investment Officer von BlackPoint Asset Management

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?



Experten: Eduardo Mollo Cunha ist seit 2003 im Fondgeschäft und seit 2014 Chief Investment Officer von BlackPoint Asset Management

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?



Experten: Eduardo Mollo Cunha ist seit 2003 im Fondgeschäft und seit 2014 Chief Investment Officer von BlackPoint Asset Management

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

Wimmer: Wie sehen Sie die Chancen und Risiken der KI-Integration in der Asset-Management-Branche?

## TiAM Specialist Article

### 4-page guest article of an asset manager

Text	The submitted specialist article will be edited by the editorial team. The final version will be approved by the client before publication.
Photos	Usually provided by the client. If needed, TiAM can organize a photo session.
Volume / Content	<ul style="list-style-type: none"><li>- Images</li><li>- Charts/graphs of the products</li><li>- Approx. 2,800 characters per page</li><li>- max. 4 pages (i.e. 11,200 characters)</li></ul>
Rate	€ 6,900 incl. PDF of the magazine version excl. third party image rights
Premium PDF	Prepared incl. TiAM-logo, without page numbers, etc. Processing fee: € 150 excl. third party image rights

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT, excluding processing fee.

## TiAM Specialist Article

### 2-page guest article of an asset manager

Text	The submitted specialist article will be edited by the editorial team. The final version will be approved by the client before publication.
Photos	Usually provided by the client. If needed, TiAM can organize a photo session.
Volume / Content	<ul style="list-style-type: none"><li>- Images</li><li>- Charts/graphs of the products</li><li>- Approx. 2,800 characters per page</li><li>- max. 2 pages (i.e. 5,600 characters)</li></ul>
Rate	€ 3,900 incl. PDF of the magazine version excl. third party image rights
Premium-PDF	Prepared incl. TiAM-logo, without page numbers, etc. Processing fee: € 150 excl. third party image rights

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT, excluding processing fee.

Sample TiAM Specialist Article

ANALYSE



Ruhiger Kurs: Optionsstrategien als Stabilitätsfaktor

Strategien für alternative Einkommensquellen

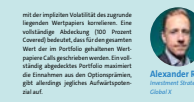
Covered-Call-Strategien sind eine clevere Möglichkeit, zusätzliches Einkommen zu generieren, und können die Abhängigkeit von leitenden- und Aktienrentträgern reduzieren. Solche Optionsstrategien sind besonders in volatilen Märkten hilfreich – und heute auch im ETF-Mantel verfügbar

Geautor: Alexander Röll

Ein Kernschwerpunkt sich, Einkommensquellen zu finden, die im Portfolio und Risikoprofil passen. Optionsstrategien bieten insbesondere eine Möglichkeit, verschiedene Marktbedingungen zu bewältigen oder bestimmte Ziele zu erreichen, wie etwa die Generierung von Einkommen oder die Risikomanagement. Neuartige ETFs bieten sich jetzt als effizienter Weg an, diese Strategien im Portfolio zu integrieren. Eine Covered-Call-Strategie besteht bei in der Regel den Kauf einer Aktie oder eines Aktienfonds und dem Verkauf einer Call-Option auf diese Wertpapiere. Der

Table with 2 columns: Covered-Call-ETFs and their details (ISIN, Name, WKN, etc.)

Verkauf einer Call-Option bedeutet, dass das Aufsichtsinstitut der zugrunde liegenden Aktien zugewiesen ist, wenn die Option auf übermäßig gestiegenen wird. Im Gegenzug erhält die Strategie eine Prämie für den Verkauf der Call-Option. Dabei kann eine Covered-Call-Strategie genutzt werden, um zusätzliches Einkommen aus Aktien zu generieren. Durch Covered-Call-Strategien wird die Abwärtsrisiko in dem Maße gemildert, wie Prämien eingestromen werden. Involatilen Märkten können Covered-Call-Strategien höhere Einkommen erzielen, da die Optionsprämien historisch gesehen



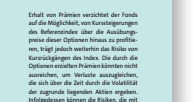
Alexander Röll, Investmentbanker, Global X

mit der speziellen Volatilität des zugrunde liegenden Wertpapiers korreliert. Eine vollständige Absicherung (100 Prozent Covered) bedeutet, dass für den gesamten Wert der im Portfolio gehaltenen Wertpapiere Calls geschrieben werden. Ein vollständig abgesicherter Portfolio maximiert die Einkünfte aus den Optionsprämien, gibt allerdings jegliche Aufwärtspotenziale auf.

Covered-Call-Strategie im ETF: Covered-Call-ETFs bieten den meisten Investoren beliebige Strategien, die von Zero-Option und partieller Absicherung über das Management von Margin Calls, vermeiden können, die beim direkten Einsatz von Covered-Call-Strategien aufstehen können. Obwohl ETF-Verwaltungsgebühren haben können, dennoch Instrumente zu verstehen, die sie dem Umfang neigen, in dem der ETF verwendet wird, im Vergleich zu den Kosten und Risiken, die mit dem Management durch einen einzelnen Investor verbunden sind. Global X bietet weltweit fast alles unter Covered-Call-ETF an, von diesen ETFs, sodass sie in den deutschen Markt (siehe Tabelle links). Diese Strategien können die Einkommensgenerierung eines Anlageurs diversifizieren und sich nicht nur auf Aktien und Anleihen stützen. Darüber hinaus ist in der Regel in die Covered-gebunden, die je nach Wirtschaftslage variell sein können. Covered Calls können helfen, diese Einkommensmöglichkeiten zu diversifizieren, was zu einem breiteren Investitionsportfolio im Laufe des Jahres führt. Es besteht jedoch weiterhin die Risiko eines Kapitalverlusts bei einer Investition in einen Covered-Call-ETF und Anleger können trotz der abgesicherten Erträge weniger zurück erhalten als ursprünglich erwartet.

Pusher für in-volatilisierten Märkten: Covered-Call-Strategien können durch den Erhalt der Prämie der verkauften Call-Option das Risiko, das die Auswirkungen von Marktschwächen etwas zu verringern. Das ist ein in der ETF-gestützten Präzision bieten eine zusätzliche Ertragsquelle, die sich jedoch nicht mit einem Kapitalverlust verbindet. Wenn die Märkte steigen, steigern Covered-Call-ETFs den Aufwärtspotenzial, was durch die Gewinne, die durch das Halten der zugrunde liegenden Aktien oder Fonds erzielt werden können, verstärkt wird.

ANALYSE



Alexander Röll, Investmentbanker, Global X

Erhalt von Prämien versichert der Fonds auf die Möglichkeit, von Kursrückgängen des Referenzindex über die Ausübungsprämie dieser Optionen hinweg zu profitieren. Je höher jedoch weiterhin das Risiko von Kursrückgängen des Index. Da durch die Optionen werden Prämien können nicht ausweichen, um Verluste auszugleichen, die sich über die Zeit durch die Volatilität der zugrunde liegenden Aktien ergeben. Investoren können die Risiken, die mit dem Schreiben von Covered-Call-Optionen verbunden sind, durch Risikostreuung, die mit dem Schreiben von PAI-Optionen verbunden sind.

Formel wird die Fähigkeit des Fonds, die den Optionen zugrunde liegenden Wertpapiere zu verkaufen, ungehindert weiterzulassen die Optionen in Kraft sind, es sei denn, der Fonds gründe die Optionen neu. Ferner wird die Fähigkeit des Fonds, die den Optionen zugrunde liegenden Wertpapiere zu verkaufen, ungehindert weiterzulassen die Optionen in Kraft sind, es sei denn, der Fonds gründe die Optionen neu. Ferner wird die Fähigkeit des Fonds, die den Optionen zugrunde liegenden Wertpapiere zu verkaufen, ungehindert weiterzulassen die Optionen in Kraft sind, es sei denn, der Fonds gründe die Optionen neu.

Wichtige Erkenntnisse: Covered-Call-Strategien für latente Portfolios: Covered-Call-Strategien sind eine Untergruppe der Covered-Call-Strategie, die den Index folgt und die Prämie eingestromen. Man wird wahrscheinlich besser die Prämien aus dem Voll genommen, wenn sie eine geringere Gewinne durch den Verkauf der verkauften Call-Option das Risiko, das die Auswirkungen von Marktschwächen etwas zu verringern. Das ist ein in der ETF-gestützten Präzision bieten eine zusätzliche Ertragsquelle, die sich jedoch nicht mit einem Kapitalverlust verbindet. Wenn die Märkte steigen, steigern Covered-Call-ETFs den Aufwärtspotenzial, was durch die Gewinne, die durch das Halten der zugrunde liegenden Aktien oder Fonds erzielt werden können, verstärkt wird.

Steigender Konsum bringt Investmentchancen

Die asiatischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und die Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen

Die Schwellenländer sind die Wachstumsregion der Welt. Laut dem Weltbankbericht für 2023 betrug der durchschnittliche Wachstumsrate im Jahr 2022 4,8 Prozent. Für die nächsten fünf Jahre wird ein durchschnittliches Wachstum von 4,8 Prozent für die entwickelten Volkswirtschaften prognostiziert, während die Schwellenländer ein Wachstum von 5,2 Prozent erwarten. Die höchste Wachstumsrate unter den aufstrebenden Ländern hat Indien mit 7,3 Prozent. Die Weltbank erwartet, dass Indien 2023 mit 7,3 Prozent und 2024 mit 7,8 Prozent wächst. China wird leicht ein Rückgang auf 5,2 Prozent erwarten.



Alexander Röll, Investmentbanker, Global X

Die Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In seiner Rolle entwickelt er Anlage-Strategien und Investmentportfolios für den Einstieg der Global X oder er Credit Risk Manager bei verschiedenen anderen Unternehmen.

Wachstumsmarkt: Indien: Indien ist ein dynamischer Markt mit einer rasch wachsenden Bevölkerung und steigender Kaufkraft. Die asiatischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und die Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen.

ANALYSE



Javier Garcia, CFA, Professionskollegium, Borealis

Das ist 2022 ist Javier Garcia Professionskollegium bei Borealis. Er begann sein Investmentkarriere 2008 bei JPMorgan Chase. Von 2013 bis 2022 war er Senior Portfolio Manager Energy Market Equities bei US Wealth Management. Er hält einen Bachelor in Business Administration und Economics.

Die Fortbewegung ist seit 2022 bei Borealis. Er begann sein Investmentkarriere 2008 bei JPMorgan Chase. Von 2013 bis 2022 war er Senior Portfolio Manager Energy Market Equities bei US Wealth Management. Er hält einen Bachelor in Business Administration und Economics.

Steigender Konsum bringt Investmentchancen

Die asiatischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und die Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen

Die Schwellenländer sind die Wachstumsregion der Welt. Laut dem Weltbankbericht für 2023 betrug der durchschnittliche Wachstumsrate im Jahr 2022 4,8 Prozent. Für die nächsten fünf Jahre wird ein durchschnittliches Wachstum von 4,8 Prozent für die entwickelten Volkswirtschaften prognostiziert, während die Schwellenländer ein Wachstum von 5,2 Prozent erwarten. Die höchste Wachstumsrate unter den aufstrebenden Ländern hat Indien mit 7,3 Prozent. Die Weltbank erwartet, dass Indien 2023 mit 7,3 Prozent und 2024 mit 7,8 Prozent wächst. China wird leicht ein Rückgang auf 5,2 Prozent erwarten.

ANALYSE



Javier Garcia, CFA, Professionskollegium, Borealis

Das ist 2022 ist Javier Garcia Professionskollegium bei Borealis. Er begann sein Investmentkarriere 2008 bei JPMorgan Chase. Von 2013 bis 2022 war er Senior Portfolio Manager Energy Market Equities bei US Wealth Management. Er hält einen Bachelor in Business Administration und Economics.

Die Fortbewegung ist seit 2022 bei Borealis. Er begann sein Investmentkarriere 2008 bei JPMorgan Chase. Von 2013 bis 2022 war er Senior Portfolio Manager Energy Market Equities bei US Wealth Management. Er hält einen Bachelor in Business Administration und Economics.

Steigender Konsum bringt Investmentchancen

Die asiatischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und die Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen

Die Schwellenländer sind die Wachstumsregion der Welt. Laut dem Weltbankbericht für 2023 betrug der durchschnittliche Wachstumsrate im Jahr 2022 4,8 Prozent. Für die nächsten fünf Jahre wird ein durchschnittliches Wachstum von 4,8 Prozent für die entwickelten Volkswirtschaften prognostiziert, während die Schwellenländer ein Wachstum von 5,2 Prozent erwarten. Die höchste Wachstumsrate unter den aufstrebenden Ländern hat Indien mit 7,3 Prozent. Die Weltbank erwartet, dass Indien 2023 mit 7,3 Prozent und 2024 mit 7,8 Prozent wächst. China wird leicht ein Rückgang auf 5,2 Prozent erwarten.

STRATEGIE

Die asiatischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und die Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen.

Die asiatischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und die Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen.



Die QR-Code führt zu mehr Informationen zum Borealis Energy Asia Focus Fund.

TIAM 01/2024

TIAM 01/2024

TIAM 01/2024

TIAM 01/2024

TIAM 01/2024



## TiAM Interview

### TiAM editor interviews a fund manager, 4 pages

Photos	Usually provided by the customer. If needed, TiAM can organize a photo session.
Photos shoots	Preferably arranged by TiAM in Frankfurt or Munich. Additional costs may arise if the photographer must travel from elsewhere.
Interview	May be taped live on-site or written down
Volume	<ul style="list-style-type: none"><li>- Images</li><li>- Charts/graphs of the product</li><li>- Approx. 2,800 characters per page</li><li>- max. 4 pages (i.e. 11,200 characters)</li></ul>
Rate	€ 6,900 incl. PDF of the magazine version excl. third party image rights
Premium-PDF	Prepared incl. TiAM logo, without page numbers etc. Processing fee: € 150 excl. third party image rights

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT, excluding processing fee.

## TiAM Interview

### TiAM editor interviews a fund manager, 2 pages

Photos	Usually provided by the customer. If needed, TiAM can organize a photo session.
Photos shoots	Preferably arranged by TiAM in Frankfurt or Munich. Additional costs may arise if the photographer must travel from elsewhere.
Interview	May be taped live on-site or written down
Volume	<ul style="list-style-type: none"><li>- Images</li><li>- Charts/graphs of the product</li><li>- Approx. 2,800 characters per page</li><li>- max. 2 pages (i.e. 5,600 characters)</li></ul>
Rate	€ 3,900 incl. PDF of the magazine version excl. third party image rights
Premium PDF	Prepared incl. TiAM logo, without page numbers etc. Processing fee: € 150 excl. third party image rights

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT, excluding processing fee.

Sample TiAM Interview

12 STRATEGIE

„Im Mittelpunkt stehen fünf Mega Forces“

Für Investoren mit langfristigen Anlagehorizont könnten thematische Investitionen in zukunftsbestimmenden Entwicklungen zunehmend interessant werden. Obären Thema ETFs erschließen das Potenzial und lassen sich auf verschiedene Arten in ein Portfolio einbringen

Interview Matthias Pfister

TIAM: Thematische Investitionen sind auch bei ETFs immer beliebter. Warum?

TIAM: BlackRock bietet mehrere Ressourcen an. Was bewegt sich dahinter?

TIAM: Welche Rolle spielen die Indexanbieter bei der Bewertung?

TIAM: Welche Rolle spielen die Indexanbieter bei thematischen ETF?

Alice Hübener Manager Research und Strategic Clients

TIAM: Was sagen Sie denjenigen, die aktive thematische Anlagen bevorzugen?



Ari Rajendra Senior Director Head of Thematic Index

TIAM: Wie sieht die S&P Global Essential Metals Production Index aus?

TIAM: Was sind die wesentlichen ETFs im Bereich Essential Resources?

TIAM: Wie kam es dazu?

TIAM: Sind die Philosophie sowie Herangehensweise?

STRATEGIE 13

TIAM: Wie sieht die S&P Global Essential Metals Production Index aus?

TIAM: Was sind die wesentlichen ETFs im Bereich Essential Resources?

TIAM: Wie kam es dazu?

TIAM: Sind die Philosophie sowie Herangehensweise?

TIAM: Wie kam es dazu?

TIAM: Sind die Philosophie sowie Herangehensweise?

TIAM: Wie kam es dazu?



Eya & Walzert

TIAM: Wie kam es dazu?

TIAM: Sind die Philosophie sowie Herangehensweise?

TIAM: Wie kam es dazu?

TIAM: Sind die Philosophie sowie Herangehensweise?

TIAM: Wie kam es dazu?

„Innovationsfähigkeit spielt eine überragende Rolle“

Eya & Walzert feiert 20-jähriges Bestehen. TIAM sprach mit dem Gründer und Lead Portfolio-Manager von Eya & Walzert über die Anfänge des Münchner Vermögensverwalters, über rationale und emotionale Börsen und warum der Phaidos Funds Balanced in jenes Kundenportfolio gehört

Interview Romy Gaid

TIAM: Sie haben Mathematik und Philosophie studiert. Was hat das gebracht, damals eine Vermögensverwaltung zu gründen?



Philipp und Mathias Walzert

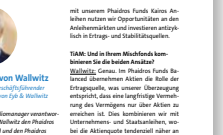
TIAM: Das heißt, Innovation ist ein Schlüssel zum Erfolg?

TIAM: Was sind für Sie die Ursachen des Wirtschaftswachstums?

TIAM: Wie gehen Sie dabei vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?



Dr. Georg von Walzert

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

PRIVATE WEALTH 15

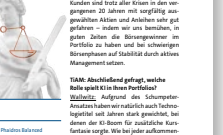
TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?



DE FOND

TIAM: Wie gehen Sie bei der Auswahl vor?

## TiAM Exclusive: Let us produce a professional article or interview for you!

### “Basic” content package

- A. TiAM (2 pages - professional article or interview)
  - B. Extension of the article on TiAM FundResearch
- Rate: € 4,900**

### Optional modules

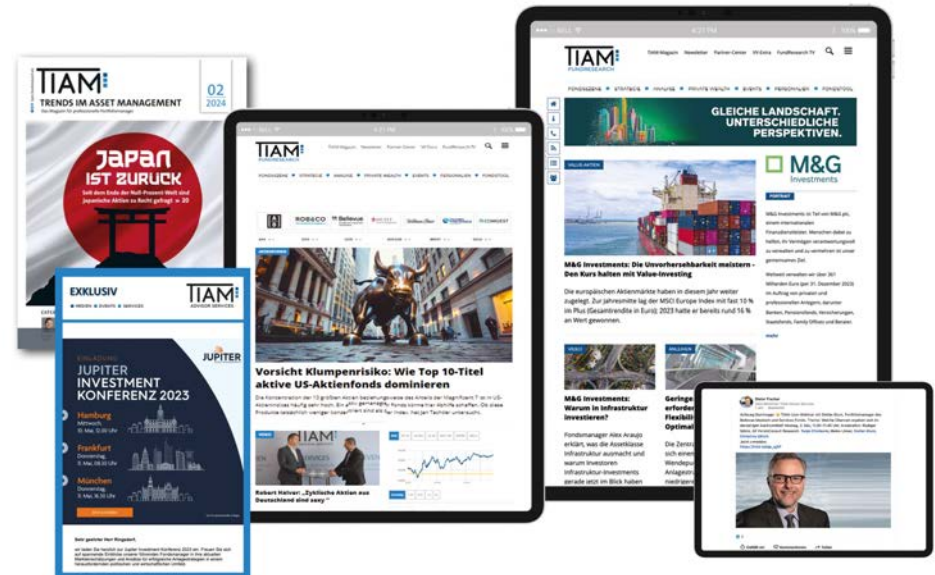
- 1. **Social media integration** (LinkedIn) of TiAM article  
Rate: € 990
- 2. **Extension** published in bi-weekly TiAM FundResearch newsletter  
Rate: € 1,200
- 3. **Exclusive-mailing**  
Rate: € 3,900

### Discounts

Basic Content Package + one additional module:  
3 % special discount

Basic Content Package + two additional modules:  
5 % special discount

Basic Content Package + all optional modules:  
10 % special discount



All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT.

## TiAM RoundTable “products” and „trends“

TiAM Advisor Services arranges a roundtable for up to five asset managers on the topic of „These products are beating the market“ and „These trends are changing the world“. The sales/country managers exchange views on attractive products and strategies.

### “Special” media package:

- A. TiAM coverage (up to 6 pages of general reporting, including one fund portrait per partner)
- B. Extension article online
- C. Social media extension per partner
- D. 14-daily-newsletter

**Package rate per issue: € 7,450**

### Dates “These products are beating the market“

23/04/2025

Moderation: Said Yakhloufi, FondsConsult

18/06/2025

Moderation: Dieter Fischer, TiAM

15/10/2025

Moderation: Ferenc von Kacsóh (PARITER|fortis)

### Dates „These trends are changing the world“

Global trends such as demographic change, ecology, space travel, new energy, biotec, AI, digitalization, mobility, security and the right products.

14/02/2025

15/05/2025

29/09/2025

All prices are quoted in euros; prices are exclusive of agency commission (if applicable) and VAT.

## Dates

	TiAM 01/2025	TiAM 02/2025	TiAM 03/2025
<b>Cut-off dates</b>	26.03.2025	28.07.2025	03.11.2025
<b>Handling of text formats</b>	19.03.2025	21.07.2025	27.10.2025
<b>Submission of advertisements</b>	09.04.2025	11.08.2025	17.11.2025
<b>Publication dates</b>	08.05.2025	04.09.2025	11.12.2025
<b>Planned topics include*</b>	<p><b>ELTIF or Alternatives:</b> Which offers investors more</p> <p><b>The best active fund providers:</b> Mountain-View Data and TiAM test the providers in D/A/CH</p> <p><b>Fixed Income:</b> Offers that are currently convincing</p> <p><b>Emerging Markets:</b> Which strategies do investors prefer now?</p>	<p><b>Value and growth funds:</b> Which approaches are worthwhile</p> <p><b>Quality champions:</b> Mountain View Data tests the ESG strategies of KVGs</p> <p><b>Special Artificial Intelligence:</b> Which funds are top class</p> <p><b>Service KVGs for institutional investors:</b> These are the top providers</p> <p><b>ESG-Roundtable:</b> What really matters for investors</p>	<p><b>Trends 2026:</b> Which asset classes are in focus</p> <p><b>Exclusive investments:</b> art, jewelry, penthouses + co.</p> <p><b>Real estate investments:</b> what the market currently offers</p> <p><b>Best service KVG for fund initiators:</b> Exclusive survey by SWI</p> <p><b>Alternatives:</b> Which approaches are worthwhile?</p>

\*The editorial team reserves the right to make changes in the light of current events

## References

AB Europe	Deka Institutionell	LOYS
Aberdeen Standard Investments	DJE	Lupus Alpha
Acatis	DWS	M&G Investments
Amundi Asset Management	DZ PRIVATBANK	Metzler Asset Management
Aviva Investors	Fidelity International	MFS Investment Management
AXA Investment Managers	Franklin Templeton	Natixis
Baillie Gifford	Global X	Neuberger Berman Group
Bank J. Safra Sarasin	Hansainvest	ODDO BHF Asset Management
BayernInvest	Hauck Aufhäuser Lampe	Pictet Asset Management
Bellevue Asset Management	Huber, Reuss & Kollegen	Robeco Deutschland
Berenberg Bank	Insight Investment	Schroder Investment Management
BlackRock / iShares	Invesco Asset Management	StarCapital
Blue Bay	IP Concept	State Street Global
BNP Paribas Investment	J.P. Morgan Asset Management	T. Rowe Price
BNY Mellon	Jupiter Asset Management	UBS Asset Management
Candriam Asset Management	Kames Capital	Vanguard Asset Management
Columbia Threadneedle	Landesbank Berlin	u.v.m.
Carmignac Asset Management	Lloyd Fonds	

## Your contact persons

### Publishing house:

**TiAM Advisor Services GmbH**  
Seidlstrasse 26  
80335 München  
Phone +49 (0) 89/2441 802 50  
Fax +49 (0) 89/2441 802 69

[www.advisor-services.de](http://www.advisor-services.de)

### Managing director:

**Dieter Fischer**  
Phone +49 (0) 89/2441 802 25  
[d.fischer@advisor-services.de](mailto:d.fischer@advisor-services.de)

### Object Management/Advertisement /joint ventures:

**Belinda Lohse**  
Phone +49 (0) 89/2441 802 66  
[b.lohse@advisor-services.de](mailto:b.lohse@advisor-services.de)

Further offers/possibilities within  
the TiAM-family  
upon request.



**Note on internet use:** The publishing is entitled to publish the advertisements resulting from the placement orders placed for TiAM in its online media within the scope of its technical and operational possibilities. Terms and conditions: [www.fundresearch.de/fundresearch-wAssets/tiam/docs/AGB\\_2022\\_TiAM.pdf](http://www.fundresearch.de/fundresearch-wAssets/tiam/docs/AGB_2022_TiAM.pdf)