

Informationen für Vertriebspartner –
nicht zur Weiterleitung an Anleger gedacht

Fondsporträt
WKN 679 182
per 30. November 2019



www.LCI-Fonds.de



KanAm Grund Group

seit 2000 - Innovationen

als Markenzeichen

- Erste private Immobilien-Investmentgesellschaft Deutschlands (konzernunabhängig)
- Erster Anbieter in Deutschland von rein internationalen Offenen Immobilienfonds
- Erfinder der CashCall-Strategie für Offene Immobilienfonds
- Mitwirkung bei der deutschen Reform des Rechts Offener Immobilienfonds (KAGB)
- Mehrfach ausgezeichnet für Managementperformance, Transparenz und Innovation



Inhalt

- 04** KanAm Grund Group – Ein starker Partner
- 06** LEADING CITIES INVEST – Seit 2013 erfolgreich etabliert
- 08** Aktuelle Investmentstrategie – Zweistufiges Investitionsmodell
 - 11** Das Immobilienportfolio
 - 13** Immobilienportfoliostruktur
 - 16** CashCall-Strategie
Liquidität zum richtigen Zeitpunkt
 - 17** Ratings
 - 18** Kennzahlen
 - 19** Unser Service für Sie
 - 20** Ihre Ansprechpartner

HINWEIS:

Diese Publikation ersetzt keine Anlageberatung unter Berücksichtigung der individuellen Verhältnisse und Wünsche des Kunden. Für den Erwerb von Anteilen sind ausschließlich der aktuelle Jahresbericht oder der jeweilige Halbjahresbericht, falls ein solcher jüngeren Datums vorliegt, sowie der Verkaufsprospekt mit den Vertragsbedingungen sowie die wesentlichen Anlegerinformationen (Key Investor Document) maßgeblich. Der Verkaufsprospekt enthält ausführliche Risikohinweise. Diese werden bei der KanAm Grund Kapitalverwaltungsgesellschaft mbH, der Verwahrstelle M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA in Hamburg, den Vertriebspartnern kostenlos für Sie bereitgehalten. Diese Publikation entspricht weitestgehend den aktuellen Vorgaben des WpHG, einschlägigen Verordnungen und Vorgaben der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) sowie den Empfehlungen des Branchenverbands BVI Bundesverband Investment und Asset Management e. V. (BVI). Damit werden jedoch nicht sämtliche Informationspflichten nach WpHG abgedeckt. Insbesondere muss der Vermittler den Kunden über die konkrete Höhe der vereinnahmten Provisionen gemäß § 70 WpHG informieren.

Angaben zur prognostizierten und tatsächlichen Wertentwicklung des LEADING CITIES INVEST erfolgen innerhalb der vorliegenden Publikation immer nach der BVI-Berechnungsmethode: Berechnungsbasis: Anteilwert; Ausschüttung wird wieder angelegt. Kosten, die beim Anleger anfallen, wie z. B. Ausgabeaufschlag, Transaktionskosten, Depot- oder andere Verwahrkosten, Provisionen, Gebühren und sonstige Entgelte, werden nicht berücksichtigt.

KanAm Grund
ist international
vertreten:

Frankfurt
am Main

Paris

Luxemburg

Atlanta

KanAm Grund Group – Ein starker Partner

Die Expertise der KanAm Grund Group – mit Sitz in Frankfurt am Main und Niederlassungen derzeit in Paris, Luxemburg und Atlanta – konzentriert sich auf die europäischen und amerikanischen Immobilienmärkte. Seit ihrer Gründung im Jahr 2000 hat sie bei rund 290 Einzeltransaktionen von Büro-, Einzelhandels- und Hotelimmobilien ein Volumen von über 33 Mrd. USD umgesetzt. Sie konnte zudem über 1.200.000 qm im Rahmen von rund 1.300 abgeschlossenen Mietverträgen vermieten. Zusammen mit der in München seit 1978 beheimateten KanAm Gruppe verwaltet sie 8,9 Mrd. USD Assets under Management (AuM).

Die Unabhängigkeit der KanAm Grund Group verschafft ihr eine besondere Stellung, die es ermöglicht, eine Investmentstrategie im bestmöglichen Sinne der Anleger zu verfolgen. Internationale Investoren entscheiden sich bei ihren Immobilieninvestments für KanAm Grund als strategischen und operativen Partner, weil sie den Erfahrungen, Erfolgen und der Unabhängigkeit der KanAm Gruppe vertrauen.

- Präsenz auf nahezu allen relevanten Immobilienmärkten in Europa und Amerika mit eigenen Niederlassungen.
- Internationale Netzwerke und Experten mit profunden Marktkenntnissen für alle Bereiche des ertrags- und qualitätsorientierten Asset Managements.
- Ausgezeichnet unter den Top-Asset-Managern aller Anbieter Offener Immobilienfonds in Deutschland (Scope Rating 2019).



Das Know-how von KanAm Grund beruht auf dem mehrfach von renommierten Rating-Agenturen ausgezeichneten Management der deutschen, unabhängigen KanAm Grund Group. Dieses international agierende Immobilieninvestment-, Beratungs- und Asset Management-Unternehmen für private und institutionelle Investoren besteht aus insgesamt drei Gesellschaften, der KanAm Grund, der KanAm Grund Institutional und der KanAm Grund REAM.

Die Perspektiven an den Immobilienmärkten haben sich in den vergangenen Jahren grundlegend verändert. Auf der einen Seite steigt das Interesse an sachwertorientierten Immobilieninvestments, auf der anderen Seite sinkt im aktuellen Niedrigzinsumfeld das Angebot an hochwertigen Objekten. Die Internationalisierung und Komplexität solcher Investments erfordern daher mehr denn je ein professionelles 360-Grad-Management der Portfolios durch anerkannte, im Markt etablierte Partner.

Die KanAm Grund ist aufgrund ihrer Unabhängigkeit und Erfahrung im internationalen Immobiliengeschäft in der Lage, ein umfassendes Leistungsspektrum zu bieten. Es vereint Investmentstrategien, Beratung sowie Asset Management-Leistungen unter Berücksichtigung der spezifischen Immobilienmarkt-Zyklen und der unterschiedlichen Immobilien-Risikoklassen Core, Core-plus und Value add.

360-Grad-Management





Anzahl der Weltbevölkerung in urbanen Gegenden

20%

1913

50%

2013

70%

2050

Quelle: The Economist Intelligence Unit

LEADING CITIES INVEST – Seit 2013 erfolgreich etabliert

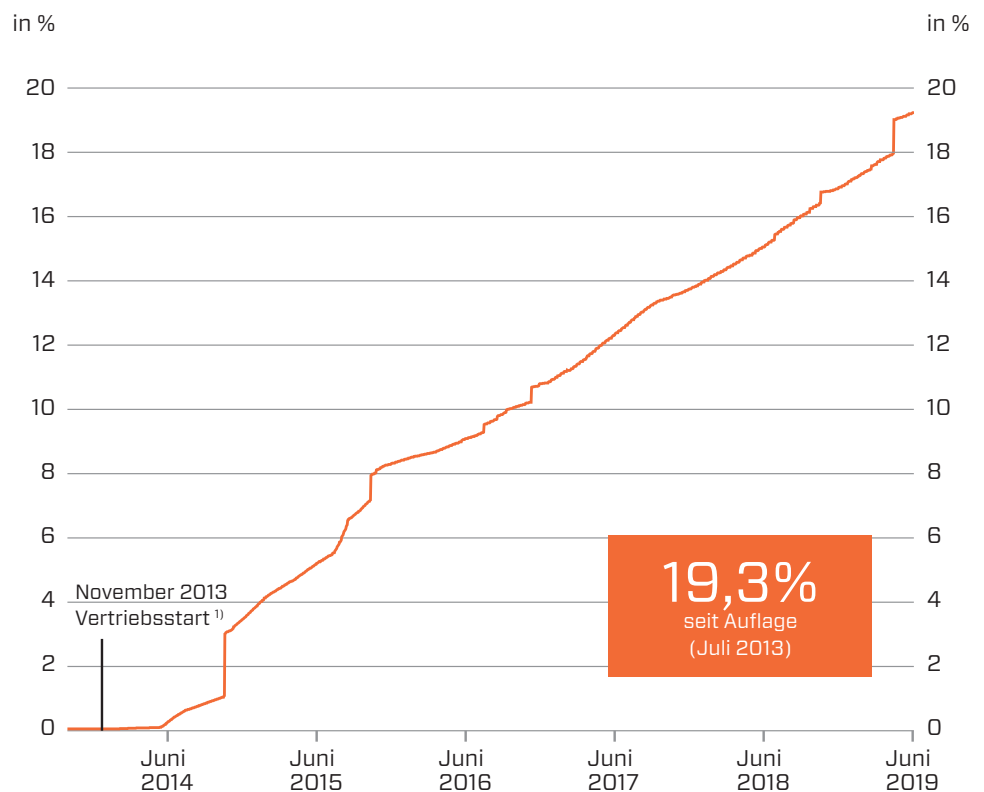
Bei der Anlage in Immobilien erschließt der LEADING CITIES INVEST Chancen bedeutender internationaler Märkte. Er zielt auf eine, gemessen am aktuellen Ertragsniveau der Branche und an den derzeitigen Kapitalmarktzinsen, gute, langfristig wettbewerbsfähige Rendite zum Geschäftsjahresende und die Chance auf Wertsteigerungen der Objekte.

Nach einer Studie des Beratungsunternehmens The Economist Intelligence Unit nimmt die Zahl der Menschen, die weltweit in Städten leben, jedes Jahr um rund 60 Mio. zu. Das entspricht in etwa drei Viertel der Gesamteinwohnerzahl Deutschlands. Dieser Bevölkerungszustrom kann das wirtschaftliche Potenzial der jeweiligen Städte – sowie deren Immobilienmärkte – beachtlich erhöhen.

Auf dieses geballte Anlagepotenzial setzt der LEADING CITIES INVEST, ein speziell für die Bedürfnisse der Privatanleger konzipierter Offener Immobilienfonds der neuen Generation. Seine Anleger profitieren von den anlegerschützenden Neuregelungen des Gesetzgebers.

Wertentwicklung seit Auflage

Stichtag 30.06.2019

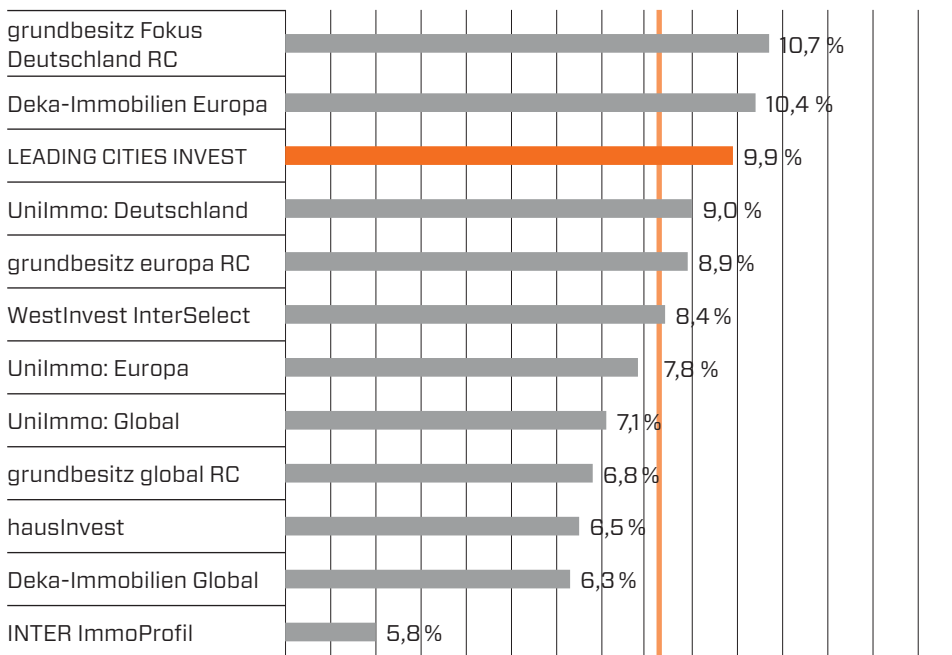


¹⁾ Hereinnahme ersten Anlegerkapitals

Fazit

- Erster Offener Immobilienfonds der neuen Generation
- CashCall-Strategie zur aktiven Liquiditätssteuerung
- Exklusives Produkt für Privatanleger
- Hohe Vermietungsquote von aktuell 99,6%
- 20 Standorte, mehr als sechs Nutzungsarten – Diversifikation von Beginn an

3-Jahres-Performance Offener Immobilienfonds / (reine Publikumsfonds*)
gemäß BVI-Definition per **30.06.2019**



Durchschnitt: 8,1 %

Quelle: BVI Statistik, KanAm Grund Group; *ohne Vertriebsbeschränkung mit Schwerpunkt auf Gewerbeimmobilien; Berechnungsbasis: Anteilwert (Ausgabeaufschläge werden nicht berücksichtigt); Ausschüttungen werden wieder angelegt. Berechnung nach BVI-Methode. Die historische Wertentwicklung der Sondervermögen ermöglicht keine Prognose für die zukünftige Wertentwicklung.



Aktuelle Investmentstrategie

Zweistufiges Investitionsmodell

Als Fondsimmobilien kommen schwerpunktmäßig Objekte aus den Nutzungsarten Büro, Handel und Hotel infrage sowie zur Beimischung alternative Nutzungsarten, die zur Portfoliostreuung und Renditeoptimierung beitragen. Als Beimischung des Immobilienportfolios eruieren wir auch Logistikimmobilien, die die Versorgung von Städten und Metropolen sicherstellen. Die Nutzungsart »Logistikimmobilie« bietet attraktive Renditen.

Neben Core-Immobilien an nachgefragten Standorten mit sehr guter Objektqualität, langen Mietver-

tragslaufzeiten und damit stabilen Erträgen werden dem LEADING CITIES INVEST auch Core-plus-Objekte mit Wertsteigerungspotenzial beigemischt.

Vor einer Investitionsentscheidung klärt das Fondsmanagement möglichst viele Punkte rund um die Immobilie. Zu diesem Zweck hat die KanAm Grund zwei Modelle entwickelt, die eine strukturierte und umfassende Analyse der Immobilienmärkte und der Immobilie ermöglichen.

Research- und Portfoliomodelle* / Die beiden Modelle sind die Basis für Qualität, Sicherheit und Performance der Investments.

Leading Cities

KanAm Grund
📍-Score Modell

identifiziert Leading Cities mit bestmöglichem Rendite-/ Risikopotenzial für Investitionen

International
Leading Cities ▶






National
Leading Cities ▶

Future
Leading Cities ▶

Invest

KanAm Grund
Property Selection Modell

beurteilt Immobilien an ausgewählten Investitionsstandorten hinsichtlich ihrer Qualität und Eignung zur Ergänzung des Portfolios

Core und Core-plus	 Büro  Handel  Logistik  Hotel  Sonstiges
Core und Core-plus	
Core	

* Der Anteil der jeweiligen geografischen Verteilung sowie der Risikoklassifizierung (Core und Core-plus) der Immobilien im Portfolio des LEADING CITIES INVEST ist abhängig von den Akquisitionsmöglichkeiten und dem Aufbau des Immobilienportfolios.





C-Score Modell und Property Selection Modell

Was sind Leading Cities?

Auch wenn den internationalen Metropolen insgesamt die besten Wachstumschancen auf unserer Erde prognostiziert werden, so entwickeln sich diese zeitlich wie makro- und mikro-ökonomisch unterschiedlich. In jedem Fall ist aber die wirtschaftliche, soziale und kulturelle Entwicklung einer Metropole ein wesentliches Kriterium für das Fonds-, Portfolio- und Asset Management. Das Wissen darüber ist mitentscheidend für den Erfolg und die Performance eines Offenen Immobilienfonds.

KanAm Grund hat für den neuen LEADING CITIES INVEST ein innovatives Modell entwickelt und Kriterien zusammengestellt, welche die aktuelle (internationale und nationale) wie zukünftige (future) Attraktivität von Städten messbar machen: Das KanAm Grund C-Score Modell. Es identifiziert attraktive Investitionsstandorte mit bestmöglichem Rendite-/ Risikopotenzial. Die Kriterien von C-Score basieren auf über 7.300 wissenschaftlich ermittelten und anerkannten Einzeldaten. Mit ihnen werden aktuell 131 Städte in 44 Ländern anhand von Bevölkerungs- und Wirtschaftsentwicklung, Standortattraktivität, Innovationskraft, Lebensqualität, Infrastruktur und Umweltstrategie sowie der Immobilienmarktlage auf ihre Entwicklungschancen untersucht. Die Ergebnisse der laufenden Untersuchung fließen kontinuierlich in die Entscheidung über die nächsten potenziellen Investitionsstandorte für den Fonds mit ein.

Attraktive Investitionsstandorte für internationale und nationale Immobilieninvestoren

Lebendige Zentren mit einer attraktiven Work-Life-Balance-Kultur

Magneten für eine stetig wachsende Bevölkerung

Zielstandorte eines wachsenden Dienstleistungssektors mit hoher Wirtschaftskraft

Ausgestattet mit modernen Büro-, Einzelhandels- und/oder Hotelflächen

In Deutschland existiert neben den Top-7-Städten (Berlin, Düsseldorf, Frankfurt am Main, Hamburg, Köln, München und Stuttgart), die im C-Score Modell analysiert werden, eine Vielzahl weiterer attraktiver Großstädte mit sehr guten ökonomischen und demografischen Kennzahlen. Im Jahr 2017 wurde das C-Score Modell daher für Investitionen in Deutschland um das Germany-Scoring Modell (»G-Score«) ergänzt, um die Breite der analysierten Investmentmärkte in Deutschland neben den Leading Cities International um Leading Cities National zu erweitern. Das G-Score Modell analysiert anhand von 2.200 Wirtschafts-, Standort- und Immobiliendaten insgesamt 55 deutsche Städte. Es bewertet die Städte in Bezug auf ihre Attraktivität als Investitionsstandort für Büro-, Einzelhandels-, Hotel- und Wohnimmobilien.

Denn nur attraktive und zukunftsfähige Städte ziehen Menschen und Unternehmen zum Leben und Arbeiten an – mit positiven Auswirkungen auf den Immobilienmarkt.

Um an ausgewählten Investitionsstandorten infrage kommende Immobilien hinsichtlich ihrer Qualität und Eignung beurteilen zu können, arbeitet das Fondsmanagement mit dem sogenannten Property Selection Modell. Das Portfoliomodell analysiert über 100 Parameter eines Objekts wie Mikrolage, Objektqualität, Mieter und Performance. Gleichzeitig hilft es, die Auswirkungen einer möglichen Investitionsentscheidung auf das Gesamtportfolio des Fonds zu ermitteln. Durch die daten- und faktenbezogene Untersuchung einer möglichen Investition mittels beider Modelle bietet der LEADING CITIES INVEST seinen Anlegern bestmögliche Renditepotenziale.

Merkmale von Core- und Core-plus-Immobilien



Core-Immobilien

- Nachgefragte Standorte und sehr gute Objektqualität
- Lange Mietvertragslaufzeiten
- Stabile Erträge



Core-plus-Immobilien

- Gute bis sehr gute Standorte
- Kürzere Mietvertragslaufzeiten
- Gezielte Optimierung der Gebäudesubstanz sichert mittelfristiges Wertsteigerungspotenzial



LEADING CITIES INVEST

Alle Details zu den Immobilien finden Sie übersichtlich und informativ zusammengefasst in unserer Immobilienübersicht: www.LCI-Fonds.de



Das Immobilienportfolio

Mit 27 Immobilien im Bestand ist der LEADING CITIES INVEST bereits an 20 Standorten in Deutschland, Belgien, Frankreich, Großbritannien, der Schweiz, Polen, Spanien und Irland investiert. Das Immobilienportfolio ist über die Nutzungsarten Büro, Industrie/Logistik, Einzelhandel/Gastronomie, Hotel, Arztpraxen/Medizinische Dienstleistungen und Freizeit erfolgreich diversifiziert und mit 99,6 % praktisch vollvermietet. Im September 2019 erfolgten die Besitzübergänge der zweiten Frankfurter Immobilie »Liebigstraße 6« und der bereits im vergangenen Jahr akquirierten Immobilie »Le Gallée« in Toulouse. Darüber hinaus investierte der Fonds mit »Pau Claris«/Barcelona erstmals in Spanien. Im Oktober 2019 erwarb der LEADING CITIES INVEST mit dem »Wythe Building« erstmals eine Immobilie in Irland. Weiterhin steht der Nutzen- und Lastenübergang für das im Mai 2018 unterschriebene Objekt »Kugelhaus« in Dresden in 2019 an. Bei allen Akquisitionen für den LEADING CITIES INVEST setzt das Fondsmanagement die von KanAm Grund entwickelte CashCall-Strategie ein (siehe Seite 16). Diese Strategie bezweckt zum Vorteil der Anleger, dass Mittelzuflüsse in den Fonds ausschließlich zeitnah zu geplanten Immobilienakquisitionen stattfinden. Das bedeutet, dass der Fonds eine CashSTOP-Phase einlegt und keine neuen Anteile ausgibt, wenn in den bevorzugten Märkten keine der Anlagestrategie entsprechenden Investitionsobjekte verfügbar sind. Damit bezweckt das Fondsmanagement, dass der Anlageerfolg möglichst nicht durch die aktuell negative Liquiditätsverzinsung verringert wird.





Paris, Rue de Charonne
(fünf eigenständige Einzelhandelsimmobilien)



Brüssel
ADAGIO ACCESS



Hamburg
Colonnaden 3



Frankfurt am Main
Oeder Weg 2 – 4



München-Riem
ACCOR HQ



Paris
Le Copernic



München
Campus E



Brüssel
Nerviens 85



London
3 Cophall Avenue



Edinburgh
Greenside



Logistikportfolio aus sechs Immobilien Deutschland



Etoy/Lausanne
Chiquita Headquarter



Nizza
Notre Dame



Warschau
Renaissance



Marseille
300 Prado



Frankfurt am Main
Liebigstraße 6



Toulouse
Le Galilée



Barcelona
Pau Claris



Dublin
Wythe Building



Dresden
Kugelhaus

Immobilienportfoliostruktur

Die Immobilienportfoliostruktur des LEADING CITIES INVEST entwickelt sich durch die bisherigen Objekterwerbe entsprechend der strategischen Ausrichtung. Ziel des Fondsmanagements bleibt eine ausgewogene Portfoliozusammensetzung nach geografischer Verteilung, Größenklassen, Nutzungsarten und wirtschaftlicher Altersstruktur der Fondsimmobilen.

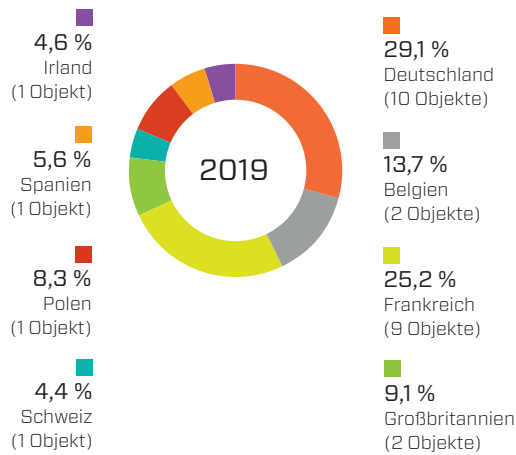
Zudem sorgen die überwiegend langfristigen Mietverträge und eine hohe Vermietungsquote für stabile Erträge und bilden damit die Basis für die kontinuierlich überdurchschnittliche Wertentwicklung.

Eine breit gestreute Anlegerstruktur mit einer hohen Zufriedenheitsquote sind das Ergebnis.



Geografische Verteilung der Immobilien /

auf Basis der Verkehrswerte /Kaufpreise Stand: 30.11.2019



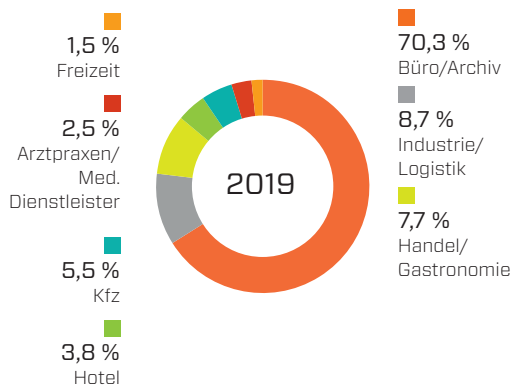
Der LEADING CITIES INVEST ist ein Offener Immobilienfonds, der in Immobilien, die überwiegend in den Metropolen Europas belegen sind, investiert. Das Immobilienvermögen des LEADING CITIES INVEST ist aktuell auf 27 Objekte in acht Ländern verteilt.



Das Immobilienvermögen des LEADING CITIES INVEST ist zurzeit in 20 europäischen Städten verteilt: Paris, Nizza, Marseille, Toulouse, London, Edinburgh, München, Frankfurt a. M., Hamburg, Brüssel, Etoy/Lausanne, Warschau, Barcelona und Dublin sowie sechs Logistik-Standorte in Deutschland

Nutzungsarten der Immobilien /

auf Basis der Jahresmieterträge Stand: 30.11.2019

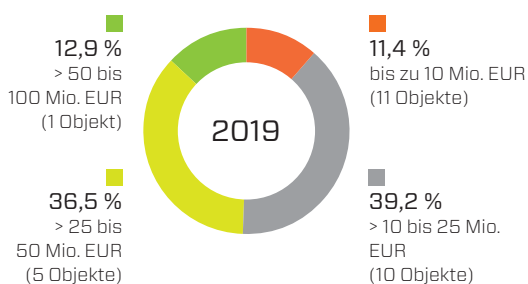


Mehr Streuung bedeutet i. d. R. auch mehr Unabhängigkeit von einzelnen Segmenten. Das Augenmerk liegt neben der Nutzungsart Büro u. a. auch auf Handel, Hotel und Arztpraxen sowie zur Beimischung auf alternativen Nutzungsarten wie zum Beispiel Logistik, die zur Portfoliostreuung und Renditeoptimierung beitragen.

Das Mieterportfolio besteht ausschließlich aus gewerblichen Nutzern. Die Segmente »Wohnen« und »Betreiber-Immobilien«, wie z.B. Pflegeheime, werden derzeit nicht bedient.

Größenklassen der Immobilien /

auf Basis der Verkehrswerte /Kaufpreise Stand: 30.11.2019



Bei den Größenklassen legt das Fondsmanagement derzeit seinen besonderen Fokus auf kleinere bis mittlere Objektgrößen, um auch in dieser Hinsicht eine möglichst breite Diversifikation zu erreichen. Mit dem wachsenden Fondsvermögen geht eine allmähliche Steigerung der Objektgröße im Zuge von Neuakquisitionen einher. Mit dem Erwerb des Bürogebäudes »Campus E« in München im Geschäftsjahr 2017 kam erstmals eine Immobilie in das Portfolio, deren Verkehrswert über 50 Mio. EUR liegt.





Aktuelle Vermietungsquote: 99,6 %

Im Fokus des Asset Managements steht stets die Zufriedenheit der Mieter in den Immobilien. Denn deren Zufriedenheit sichert die Erträge der Anleger. Zu einem guten Asset Management zählt vor allem die Mieterbetreuung. Die KanAm Grund Group ist durch ihre Präsenz im Headquarter in Frankfurt am Main und in den Niederlassungen und Auslandsbüros in Paris, Luxemburg und Atlanta sehr nah an den Mietern und dem Markt.

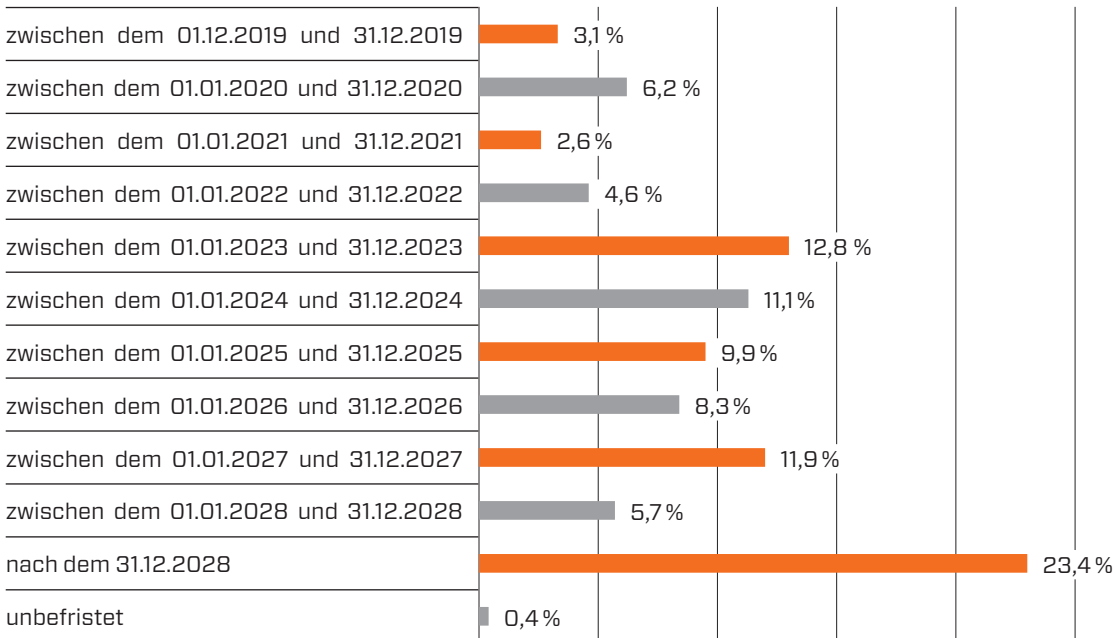
Mieter sind u.a.:

- Stadt München
- Chiquita
- Bundesrechtsanwaltskammer
- Banco Santander Benelux
- COS
- Decathlon

Auslaufende Mietverträge /

auf Basis der Jahresmieterträge

Stand: 30.11.2019



Gleichbehandlung sämtlicher Anleger

Der LEADING CITIES INVEST unterscheidet sich in diesem Punkt erheblich von den Offenen Immobilienfonds der alten Generation. Die Schutzvorschriften des Kapitalanlagegesetzbuchs (KAGB) gelten für alle Anleger im Fonds gleichermaßen. Die 24-monatige Mindesthaltedauer und die einheitliche zwölfmonatige Kündigungsfrist schützen den Fonds vor plötzlichen und unvorhersehbaren Anteilrückgaben. Damit ermöglicht der LEADING CITIES INVEST dem Fondsmanagement eine solide, mittelfristige Liquiditätssteuerung zum Vorteil aller Anleger.

Loyalitätsrate 99,7 % = Hohe Kundenzufriedenheit

Insgesamt wurden seit Jahresbeginn mehr als eine Million neue Anteile am LEADING CITIES INVEST ausgegeben. Gleichzeitig liegt die Quote der Anteilrückgaben zum 30. Juni 2019 bei lediglich 0,3 % des Nettofondsvermögens. Die daraus resultierende hohe Loyalitätsrate von 99,7 % zusammen mit der kontinuierlich stark steigenden Nachfrage nach Anteilen am LEADING CITIES INVEST zeigt eine sehr hohe Zufriedenheit der Anleger mit dem Produkt bzw. ihrer Investition.



CashCall-Strategie

Liquidität zum richtigen Zeitpunkt

Unser Ziel ist es, für die Anleger im LEADING CITIES INVEST eine attraktive Wertentwicklung zu erwirtschaften. Im Rahmen der bewährten CashCall-Strategie der KanAm Grund werden die Zuflüsse an Kapital weitgehend so gesteuert, dass Mittel dann zur Verfügung stehen, wenn ein Objekt erworben werden soll. Die CashCall-Strategie stellt somit sicher, dass die angestrebte Fondsrendite nicht durch zu viel Liquidität verwässert wird.

So funktioniert die CashCall-Strategie zur Renditesicherung: Sobald das Fondsmanagement ein konkretes Investitionsobjekt für das Immobilienportfolio des LEADING CITIES INVEST identifiziert hat, wird zu

einem CashCall aufgerufen – und der Fonds für Anlegergelder geöffnet. Ist die benötigte Investitionssumme erreicht, beschließt das Management eine temporäre Schließung des Fonds (CashSTOP) zur Sicherung der Rendite.

Während der CashSTOP-Phase sind direkte Einzahlungen in den Fonds nicht möglich. In dieser Zeit können sich interessierte Anleger für die gewünschte Einzahlungsmöglichkeit beim nächsten CashCall mittels AVIS vormerken lassen – und sich so Anteile vorab reservieren. Das einfache Prozedere stimmen wir gerne mit Ihnen ab.

Intelligente Liquiditätssteuerung



- Temporärer Mittelzufluss für den gezielten Erwerb einer Immobilie
- Bedarfsgerechte Steuerung



- Temporärer Stopp der Mittelzuflüsse
- Schutz der Rendite für die bereits investierten Anleger
- Reservierung von Anteilen durch AVIS möglich

Intelligente Liquiditätssteuerung zu 100 % durch neue Regelungen im KAGB möglich

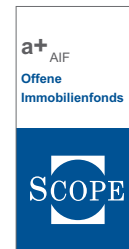
Die verlässliche und optimale Liquiditätssteuerung für alle Beteiligten durch die zeitliche Kongruenz von Kapital- und Immobilienmanagement der Rendite ist vor allem möglich, da alle Anleger im LEADING CITIES

INVEST nach den neuen Halte- und Kündigungsfristen investiert sind. Altanleger mit einem Freibetrag von 30.000 EUR pro Monat gibt es nicht. So ist es dem Fondsmanagement möglich, die Liquidität sehr genau zu steuern und eine Verwässerung der Rendite extrem einzudämmen.

Upgrade

Juni 2019 ¹⁾

Bestätigt

Juni 2019 ¹⁾

Scope AA-_{AMR}
Asset Management
Rating Juni 2019

Der Fonds wurde bei Auflage mit dem »Portfolio Construction Award 2013« von Scope ausgezeichnet.

Scope a+_{AIF}
Immobilienfonds Rating
Juni 2019

Ratings

Die angesehene unabhängige Ratingagentur Scope hat in ihrer Bewertung von Juni 2019 das Rating des LEADING CITIES INVEST mit »a+_{AIF}« bestätigt. In der Begründung heißt es u. a., der Fonds habe »die sektorale Diversifikation« weiter ausgebaut und eine »sehr hohe Vermietungsquote« erzielt. Die Rendite bewege sich im mittelfristigen Zeithorizont »über dem Durchschnitt der Branche« und wurde durch den gewinnbringenden Verkauf einer Immobilie im Mai 2019 »wieder auf einen Spitzenplatz gehoben«.

Im aktuellen Asset Management Rating stuft Scope die KanAm Grund Group von »A+_{AMR}« auf »AA-_{AMR}« herauf. Damit bescheinigt Scope der KanAm Grund Group »eine sehr gute Qualität und Kompetenz im Asset Management für Immobilien«. Die Gruppe habe ihr internationales Angebot seit 2014 im Zuge einer organisatorischen Neuordnung kontinuierlich erweitert und »sich erfolgreich von einem deutschen Immobilien-Fondshaus hin zu einem internationalen Fonds- und Real Estate Asset Manager entwickelt«.

Das Wachstum der Assets under Management im Jahr 2018 resultiere sowohl aus dem Publikumsgeschäft mit dem LEADING CITIES INVEST als auch aus dem Ausbau von bestehenden und der Auflage neuer Spezial-AIF. Institutionelle Investoren bediene die KanAm Grund Group aktuell mit fünf Spezialfonds, einem Luxemburger Fonds sowie Separate Account Mandaten. Fünf weitere Spezial-AIF sollen bis Ende 2020 das Angebot nochmals weiter vergrößern. »Aus Sicht von Scope setzt die KanAm Grund Group mit diesen neuen Produkten ihre institutionelle Wachstumsstrategie konsequent fort«.

Zudem war die KanAm Grund Group seit 2012 kontinuierlich nominiert für die Scope Awards, zuletzt im November 2018 in den beiden Kategorien »Institutional Real Estate Europe« und »Retail Real Estate Europe«. 2012 und 2013 wurde sie als Gewinner des Scope Awards ausgezeichnet.

¹⁾ Marktstudie der Scope Analysis GmbH: <https://www.scopeanalysis.com/#search/research/detail/155814DEDE>

Kennzahlen

LEADING CITIES INVEST		Stichtag: 30.11.2019
WKN/ISIN		679182/DE0006791825
Geschäftsjahr		01.01. – 31.12.
Auflagedatum		15.07.2013
Basiswährung		Euro
Mindestanlage	ein Fondsanteil (Ausnahmeregelungen abhängig von der depotführenden Stelle)	
Ausgabeaufschlag		bis zu 5,5 %; aktuell 5,5 %
Verwaltungsvergütung		bis zu 1,5 %; aktuell 0,8 %
Mindesthaltedauer		24 Monate
Kündigungsfrist		12 Monate
Ertragsverwendung		jährliche Ausschüttung im Mai
<hr/>		
Fondsvermögen		552,8 Mio. EUR
Immobilienvermögen		452,1 Mio. EUR
davon direkt gehalten		339,2 Mio. EUR
davon über Immobilien-Gesellschaften gehalten		112,9 Mio. EUR
1-Jahres Performance		3,7 %
Performance seit Auflage (Juli 2013)		20,6 %
Fremdfinanzierungsquote		25,2 %



Unser Service für Sie

Auf unserer Internetseite www.LCI-Fonds.de finden Sie einen eigenen Bereich für Vertriebspartner. Dort stehen Ihnen alle relevanten Informationen für die Beratung Ihrer Kunden zur Verfügung.

Publikationen, Webinare, Tutorials, aber auch alle wesentlichen Kennzahlen und viele nützliche Links zu informativen Seiten stehen Ihnen hier komprimiert und übersichtlich zur Verfügung.





Wenn Sie an Online-,
Beraterschulungen oder
Kundenveranstaltungen
interessiert sind,
sprechen Sie uns an.

Service-Hotline
(montags bis donnerstags
von 9 bis 12 Uhr):
0800 - 589 3555

Allgemeine Anfragen an:
info@LCI-Fonds.de

Ihre Ansprechpartner

Haben Sie Fragen? Rufen Sie uns an.



Heiko Hartwig

Geschäftsführer
Tel: 069 710 411 104
h.hartwig@kanam-grund.de



Anja Zemke

Direktorin
Vertrieb
Tel: 069 710 411 401
a.zemke@kanam-grund.de



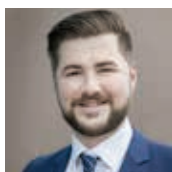
Andrea Nies

Senior Inside Sales Coordinator
Vertrieb
Tel: 069 710 411 423
a.nies@kanam-grund.de



Andrea Horn

Vertrieb
Tel: 069 710 411 482
a.horn@kanam-grund.de



Simon Wächter

Telesales
Tel: 069 710 411 481
s.waechter@kanam-grund.de

KanAm Grund
Kapitalverwaltungsgesellschaft mbH
Ein Unternehmen der KanAm Grund Group
MesseTurm
60308 Frankfurt am Main
T +49 69 710411-0
F +49 69 710411-100
www.LCI-Fonds.de
www.kanam-grund.de

174/11.2019

